

選考のお問い合わせ方法

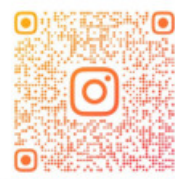
1

まずは
「見学またはオンライン説明会」
にご参加ください

下記QRコードよりご応募ください



Recruit site



@HEART_MEDICAL_RECRUIT

2

会社説明会
店舗見学

治療の様子や雰囲気など、
実際の現場の様子を
見学いただきます

3

採用面接

担当が面接を行います。
気になる事や不安な事、
将来の希望など
なんでもぶつけてください

4

選考結果の
ご連絡

後日担当者より
合否のご連絡を
いたします

他社内定の方も歓迎!情報収集の場に!

052-444-2148

※お電話でのお問い合わせの際は「人事部」までご連絡ください

Recruit 募集要項

応募資格：柔道整復師、鍼灸師、あん摩マッサージ指圧師

勤務場所：名古屋市内／あま市／津島市／北名古屋市／扶桑町／春日井市のいずれか

勤務時間：月～土／午前9:00～12:00、午後15:30～20:00

祝日／午前9:00～午後18:00

※店舗により異なる場合あり

休日休暇：完全週休2日制(日曜日、他1日)／GW／夏季休暇／冬季休暇／有給休暇／特別休暇(冠婚葬祭)

給与：① 柔道整復師・鍼灸師・あん摩マッサージ指圧師 ¥270,000

② 柔道整復師＋鍼灸師 ¥283,000

賞与：年2回(業績による)

その他：昇給年1回(4月)

通勤手当(¥25,000迄／月)

福利厚生：社会保険完備／退職金制度／産休・育休制度／研修制度／親睦会／忘年会／引越し支援制度／寮制度／
全国保養施設／奨学金補助制度／有給休暇取得促進制度

各種研修：全身調整／鍼／SOTブロック／PNF／外傷処置／運動指導／栄養指導／カウンセリングなどの社内研修あり／
社内研修、及び外部研修への参加あり

Company Info 会社概要

名称：株式会社ハートメディカル

代表者：竹田 潔

所在地：愛知県あま市七宝町桂七宝町桂親田2027番地

創立：1949年7月20日(2018年8月に事業会社として分社)

資本金：1,000万円

従業員数：200名



Heart Medical Group



Heart Medical Group

心を磨き、技を鍛える

ー ハートメディカルから始まるプロの道

Topics：

- ・社内行事の様子
- ・管理職インタビュー
- ・若手特集：成長のストーリー
- ・就活に役立つ!?

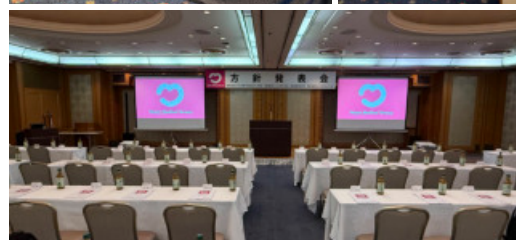
採用の流れと担当者のホンネ



HEARTMEDICAL
RECRUITING

秋・冬
合併号

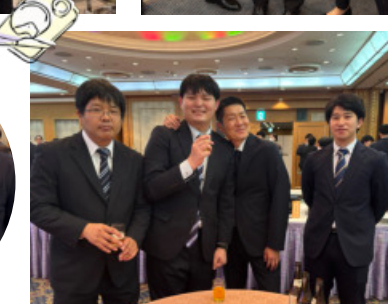
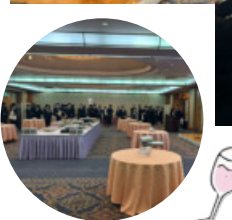
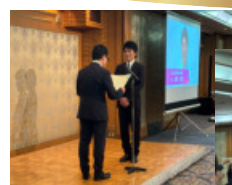
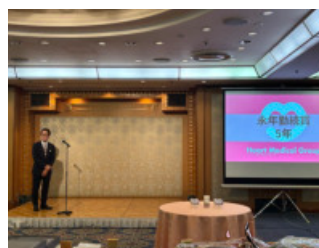
01 社内行事／方針発表会



専務からのメッセージ

方針発表会は、1年に1度、全社員が一堂に会する特別な場です。次年度のビジョンや未来に向けた挑戦を会社として明確に発信し、全員で同じ方向を向くための大切な時間だと考えています。私自身、専務として登壇するこの日が1年で最も緊張する瞬間でもあります（笑）。それ以上に全社員の表情や熱意を間近で感じられることに、毎回大きなエネルギーをもたらしています。私たちの会社は、創業76年目を迎える長い歴史の中で、多くの挑戦と成長を重ねてきました。方針発表会は、その想いを社員全員と共有し、未来へと進むための力を結集させる場だと思っています。大きな挑戦は、ひとりの力では成し遂げられません。だからこそ、この場で想いを共有し、社員一人ひとりと足並みを揃えて進んでいくことが何よりも重要だと感じています。この会を通じて、私たちの会社が「ひとつのチーム」として一体感を持ち、未来に向けて力強く歩み出せることを誇りに思います。

方針発表後の懇親会の様子



02 エリア長インタビュー



山本和希先生／ハートメディカル部長

柔道整復師として17年ほど経ちました。ハートメディカルで施術、接遇、院の運営方法すべてを学んでいます。そんな私ができるのは、経験した全てをスタッフに伝え、先輩治療者の道を継ぎ、さらに多くの患者さんを救ってほしいと願っています。院長就任時の不安を支えてくれたのは、患者さんに寄り添う仲間と先輩方でした。この経験から、患者さんと全力で関わり、「ありがとう、良くなった」と言われること、そしてスタッフが成長できる環境を提供することに尽力しています。患者さんの不安を取り除き、健康レベルを高め、笑顔あふれる生活を送っていただくことが私の目標です。患者さんの喜びと感動を通じて、ハートメディカルの施術を地域に広げていきたいと考えています。

寺西慶貴先生／タケダ鍼灸接骨院 院長

私の父は柔整師で、私も何となくその道を選びました。そのまま社会人になり、目的もなく腐った毎日を過ごし、気づけば30歳目前。あの頃は自分でも笑えるくらい終わってたな（笑）勤めていた整形外科が閉院し、たまたま出会ったのがハートメディカル。そこで私の人生は大きく変わりました。社長がいつも生き方を教えてくれました。上司がいつも私の将来を考えてくれました。先輩がいつも先輩らしく接してくれました。腐りきってたあの頃の自分が、今こうして立っているなんて…私自身がそうしてもらったように、次は私が皆んなの“きっかけ”になれば嬉しいです！



田中亮平先生／かちがわ鍼灸接骨院 院長

患者様がどうしたら喜んでくれるのかと考え対応しています。大会の直前に痛めたが施術して良くなり喜んでもらえたり、片麻痺の患者様は車椅子で全く歩けなかったのが歩けるようになり患者様と一緒に泣いて喜びました！嬉しい体験はたくさんありますが、こうなれる前までにはたくさんの苦悩がありました。施術しても治らない、治しに来ていのに痛みを出してしまった、院長していてスタッフの信頼が得られない、など多くありました。ですが患者様に良くなってもらいたいチームとして多くの患者様を救いたいという気持ちでやってきました。そしてそんな仲間をもっと増やして行きたいと思います！



豊福雄大先生／ハート鍼灸接骨院 院長

私は就職するまで接骨院に行ったことがありませんでした。ただ、なんとなく人の為に働ける仕事だからこの道を選びました。現場に出て、多くの人に触れる中で「治療者として、人として患者様の為に何をしてあげられるのだろう」と考えるようになりました。私たちは身体を治すことが仕事です。そして同時に患者様に寄り添うことで、心を軽くしてさしあげることもできます。心身共に人を救うことのできるこの仕事は唯一無二だと思います。他人の為に自分を成長させられる、そんな現場、そんな会社です。

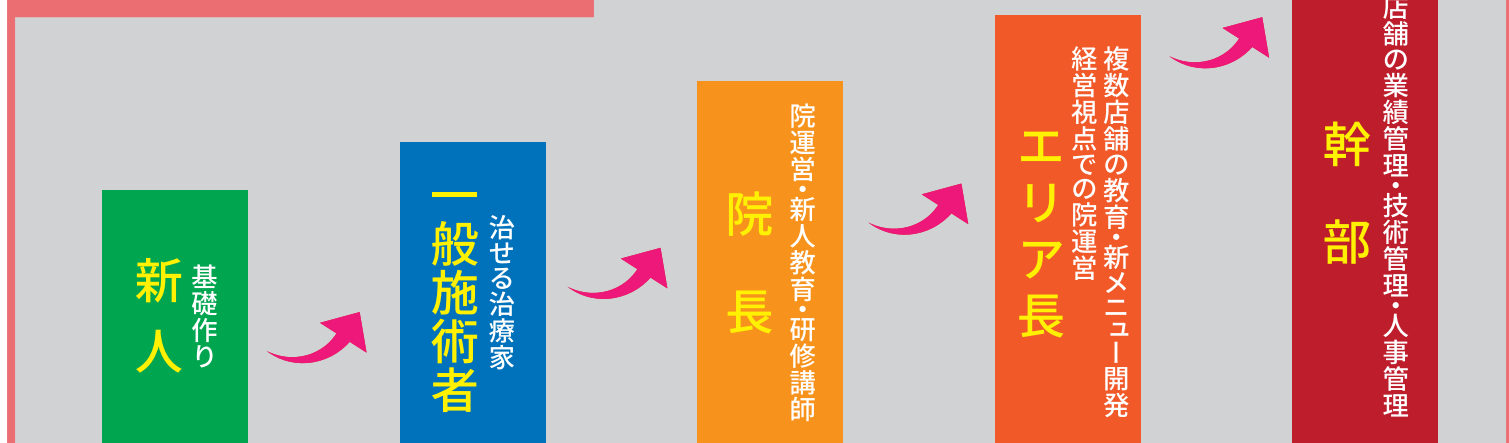


長尾柊吾先生／ふじがおか鍼灸接骨院 院長

学生時代に、トレーナーになりたいくてこの職業を選びました。この会社に入って、ただ身体を治すだけでは、患者さんは最高の満足を得ることが出来なくて「心から元気に」なってもらえるよう、毎日真剣勝負で施術に向き合うことを学びました。スタッフ育成では、自分の言葉が100%相手に伝わる訳ではない。背中ですす、体現する、それが本気を伝える唯一の方法だと気づきました。これからも、志の高い仲間たちと共に、患者様に本気で向き合い、会社全体をもっと強く、燃えるように熱い組織にしていきたい！



明確なキャリアアップ



若原 恒星

米田柔整専門学校



国家試験の勉強で一番苦労したことは？

生理学と病理学

どんなスケジュールで勉強していましたか？

平日は朝 10：00～学校に行き、その後 16：30～バイト。21：00～勉強していました。
休日は 10：00～勉強して 13：00～バイト、夜は 20：00～勉強していました。

勉強のモチベーションが下がった時、どうやって乗り越えましたか？

アニメを見たり、美味しいご飯を食べて下がったモチベーションをあげていました。

実際に使ってよかった教材・参考書・アプリなどがあれば教えてください。

黒本と過去問

今振り返って「もっとこうしておけばよかった」と思うことはありますか？

施術、治療を行う上で、運動学と解剖学の理解を深めておけばよかったと思っています。

直前期（1ヶ月前～）の過ごし方や勉強方法は？

過去問の回答で出来なかったところの復習や四択問題の正答外の部分の復習

田中 香織

名古屋医健スポーツ専門学校



国家試験の勉強で一番苦労したことは？

学費を自分で出していたので、アルバイトしながらの時間の捻出が大変でした。

どんなスケジュールで勉強していましたか？

2年生までの普通の日は午前中：学校、13:00～勉強、15:00～バイト テスト期間はバイト開始時間を遅くして勉強時間に充て、
3年生は授業が終わったら閉校時間まで学校の図書室で勉強していました。

勉強のモチベーションが下がった時、どうやって乗り越えましたか？

学校以外の友達と会って、自分の目標や理想の将来の話をたくさんしていました！そうすることによってみんなから応援してもらえるので自分にいいプレッシャーをかけられるし、話すたびに入学した時の初心を思い出せてモチベーションを上げられます。
あとはあまり我慢せずに遊びに行ったり、大好きなラーメンを食べに行ったりしていました！

実際に使ってよかった教材・参考書・アプリなどがあれば教えてください。

過去 5 年分くらい過去の問が載っている医道の日本社の過去問徹底攻略と柔道整復師国家試験マスター協会の過去問をよく使っていました。あとは基本教科書ベースで、暗記系は自分で絵や樹形図を作って電車とかでも覚えられるようにしました。

今振り返って「もっとこうしておけばよかった」と思うことはありますか？

当日わたしは自信を持って問題を解けたので、もっとこうしたおけばよかった！というのは特にはないです。ただ 1.2 年生からこつこつやってたら、もう少し三年生は楽だったのかなーと思います（笑）

直前期（1ヶ月前～）の過ごし方や勉強方法は？

とにかく風邪をひかないように気をつけました！あとは新しい知識を入れずにひたすら暗記と、授業風に声を出してアウトプットをしました。

下湯瀬 龍信

信州スポーツ医療福祉専門学校



国家試験の勉強で一番苦労したことは？

いくら勉強しても合格できるか不安がなくならなかったことです。学校のテストで頑張っている点をとっても、国家試験本番で分からない所がピンポイントで出たらどうしようと心配でした。

どんなスケジュールで勉強していましたか？

3年生の時は、昼 13:00～18:00 学校 夜 18:30～0:00 バイト か、バイトがない日は 18:30～22:00 近所のスーパーに併設の勉強スペースで勉強 朝は夜寝いのでいたい 11 時過ぎまで寝ていました。

勉強のモチベーションが下がった時、どうやって乗り越えましたか？

母校では試験の追試は有料でした。ムダなお金をバイト代から出したくない一心で勉強していました。

実際に使ってよかった教材・参考書・アプリなどがあれば教えてください。

『国家試験過去問題集 柔道整復師用 過去問』はネットでも見れますが、解説がなかったり間違っていたりしたので購入しました。学校での過去のテスト、模試の解き直し 私が学生の時は、1 年生の授業内容が国試範囲の半分を占めると言われてました。新しいものに取り組むのもいいですが、まだ捨てていないならやり直してみるといいと思います。

今振り返って「もっとこうしておけばよかった」と思うことはありますか？

勉強が座学に偏りすぎたことです。国家試験に出てくるわけではなかったですが、触診や徒手検査を実際にもっとクラスメイトとやっておけば、働きだしてから患者様の施術をする時に苦労しなくて済んだと思います。

直前期（1ヶ月前～）の過ごし方や勉強方法は？

特に大きく生活のリズムは変えず、試験前の手続きや、当日の持ち物の確認をして不安なく試験を受けられるようにしていました。必修問題の範囲が変わった年だったので、その範囲内の確認を中心に勉強していました。

インスタで
学べる！

国家試験対策1問1答

ハートメディカル公式 Instagram では、柔道整復師を目指す学生の皆さんに役立つ「国家試験対策 1 問 1 答」を配信しています。実際の国家試験をもとにしたオリジナル問題を、スキマ時間にスマホで手軽にチェックできると好評です。楽しみながら知識を定着させられるので、勉強の合間の気分転換にもおすすめです！

詳細はインスタ
アーカイブで



@HEART_MEDICAL_RECRUIT



入社2～3年目の先生たちに聞いた ハートメディカルって!?

インタビューアー 採用担当 / 井亦秋成

井亦：ではよろしくお願いします！緊張してますか？笑

足土：いえ！笑 大丈夫です！よろしくお願いします！

井亦：ならよかったです笑 では早速ですが、なぜハートメディカルを就職先として選んだのか教えてください。

足土：まず、学校の実習で整形外科に行ったんですけど、なんとなく自分には合わない気がして。そこで、初めて接骨院でグループで展開している会社を見ようと思いました。その中でハートメディカルに見学に行った時に「いいなあ」と思ったのが最初のきっかけです。

井亦：なるほど。先ほどの整形外科が合わないと思った理由も教えてください。

足土：大きなところで言えば働き方ですね。全部がそうではないと思うんですけど、なんか決まったことを黙々と行っている感じがして。もう少し違った働き方をしたいなと思いましたね。

それで見学で良いなと思ったハートメディカルに入社しました。

井亦：そうだったんですね。まあ、ある意味自由だった、仕事の「幅」みたいなものを求めてハートメディカルに入社したと思うんだけど、入社して最初につまづいたこととかありますか？整形外科とのギャップとかも含めて。

足土：つまづいたことですか？笑 もちろん研修後に院に配属されてからの「患者さん対応」ですかね笑

井亦：詳しく教えてください。

足土：一番は治療の効果に対して不安がありました。練習はもちろん毎日のようにしてましたが、どうしても技術の面は入社して 3 ヶ月、4 ヶ月では十分ではなかったと思うので、そこが一番の理由ですね。あとはやっぱり患者さんとの会話ですかね、そのコミュニケーションという部分ではつまづいたかなって気がします。

井亦：え、でもこうやって話してコミュニケーションは問題なく取れそう感じがするのには笑

足土：それはよく言われます。笑 こうやって話すのは大丈夫なんですけど、いざ患者さんと話す時は全然ダメでしたね笑

井亦：最初は何喋っていいかわかんないよね。自分の中で克服した方法は？

足土：正直まあ克服できたとは思ってないんですけど、まあ、慣れが 1 番だったのかなと思います。回数を重ねていく内に自信がついてきます。

井亦：その上で、何かターニングポイントなるような出来事とかあった？

足土：体制変更が急にあったことがありました。最初はかなり大変でしたけど、それによって患者さんとの接点も増えましたし、今までよりも患者さんのことを考えるようになったのは間違いないです。それが大きな出来事ですね。正直体力的にはしんどかった時もありましたけど、今思えばあのストレッチのかかった瞬間にスイッチが入ったみたいな感じでした。

井亦：そう思える先生がすごいと思うよ！そんな中これらの意気込みとか目標を教えてください！

足土：1 年働いてみて、自分には今の環境が合っていると思っています！働き方とか患者さんとの関わり方って会社によって色があると思うんですけど、自分としてはそこはすごく働きやすいなあかなって。今の課題としては説明する力がまだまだ足りないと思っているので、治療技術は今まで通り練習しながら、患者さんに分かりやすくお身体の状態を説明できるように知識をつけて行きたいと思っています！

井亦：じゃあ質問なんですけど、なぜハートメディカルをチョイスしたんですか？

山北：僕は学校の先生から紹介をされたのがきっかけになります。

井亦：入社して最初に困ったこととかつまづいたこととかありました？

山北：心：いっぱいありますね笑

井亦：そのあたり色々教えてください！

山北：まず、患者さんと話すのが緊張しました。距離感が難しいというか、知識や経験がまだないのと、患者さんからの問いに対してうまく返答できるのが最初の壁でした。

井亦：なるほど。今振り返ってみて 2 年目になった時に、当時よりも成長したと感じていますか？

山北：そうですね。多少変わったと思います笑 でもやっぱり今でも 1 日を振り返った時にまだまだなあ、って思うことはたくさんあります。

井亦：ちゃんと振り返るのがすごいと思います！そういう素直さとかも含めて、先生自身が思う自分の強みってなんですか？

山北：何でもしようね。そう言われるとバツと出ては来ないですけど笑 強いというなら、初めて入る患者さんでも怖じけはしないですかね。会話は確かに緊張するんですけど、治療自体は自信があるというか。

井亦：おお、素晴らしい。

山北：以前他院にたまたま応援に行くことになったんですけど、その時も先輩に褒められましたね。逆にそれくらいしかないかもしれません笑

井亦：いや、すごい能力だと思いますよ。逆になんか弱いところとかウィークポイントって何だと思います？

山北：弱いところと、やっぱり経験や知識不足かなと思います。経験はこれから積んでいくものですが、知識は自分の努力次第だと思いますので、学んでいきたいと考えています。

井亦：2 年目になって先輩からの印象深かったアドバイスとか言葉とかなんかそういうのありますか？

山北：そうですね。すごくきっかけになったことがあって。入社してすぐは正直僕は仕事に対して熱意とか特になくて、本当にお金もらえるからやるっていう感じでやってたんですけど。

井亦：うんうん。

山北：その時期に先輩から「それなら違う仕事の方がいいよ」って言われました。

井亦：ストレートに言われたね！笑

山北：はい笑「患者さんが体を預けてくれるのに、そういう気持ちでやるんだったらやらない方がいい」って言われて、確かにそうだなとそこで初めてハッと感じました。それを聞いてやっぱり頑張ろうっていう気持ちになりました。

井亦：素晴らしいですね！そんな経験を経て、今後の展望とかがあれば教えてください！

山北：そうですね。院長先生にはなりたと思っています。社内でキャリアアップできる環境だと感じているので、高みを目指していきたいと考えてます！



ごきそ院
足土先生



瑠璃光院
山北先生

井亦：改めてよろしくお願いたします。

菅原：よろしくお願いたします。

井亦：先生は中途でハートメディカルに入社されたんですね？

研修期間とかはあったんですか？

菅原：はい。一旦、最初に研修期間として 1 ヶ月間、旗鑑店と呼ばれる大きな院に配属になりました。

井亦：そうだったんですね！元々はどこで何をされていたんですか？

菅原：出身は岐阜なんですけど、東京で美容関係の仕事をしていた。

井亦：岐阜ではないですが、中部の方へ戻ってくる時どんな気持ちだったんですか？

菅原：戻りたくて仕方なかったです笑 東京がなんか合わなくて。環境が。

井亦：都会が合わなかったんですね。これは人によって様々ありますよね。まあ、念願の中部へ帰ってきたわけですけど、入社してすぐつまづいたことがあるとお聞きしました。

菅原：はい。一応、中途にはなるんですけど、元々美容関係だったので、治療というのはやったことがなくて。中途＝即戦力みたいなイメージがありますけど、私はそうじゃないので不安しなかったです。

井亦：なるほど。どうやって克服したんですか？

菅原：慣れですね笑

井亦：慣れですか笑 結構パッション系なんです笑 他に患者さんとの対応で意識していることとかありますか？

菅原：施術とはちょっと違うかもしれないですけど、会話とかはこっちが喋るより、相手に喋ってもらうように意識してます。あとは常に周りを見るっていうことは気をつけていますね。患者さんが今どこにいるのか。電療をしている時も、お帰りになる時も様子を伺って必要であれば声をかけてあげるようにしています。

井亦：おお。なるほど。素晴らしい。それが先生のホスピタリティの高さに繋がっているんですね。参考にさせていただきます！別の質問をさせていただきます！入社して 2 年までに残った先輩とか上司の言葉とかってなんかあったりしますか？

菅原：初めて初診の患者さんに入らせてもらった時の話なんですけど、その時はとりえず不安しなくて。かなり緊張してたんですが、その時の院長先生が「なんかあった時は俺がなんとかするから、とりえずやってみな」って言われた一言は今でも残っています。

井亦：めちゃくちゃかっこいいですね！僕も真似しよう、、、

菅原：なんかその後はなんとかするからって一言に安心感が伝わるすごかったです笑

井亦：逆に先生は今後輩、部下がいる立場になったわけですが、その一言をくれた先生のように言葉をかける時は意識されていますか？

菅原：そうですね。施術に限らず受付業務とか全般の話にはなりますが、やり方を説明するときは気を付けていますね。

井亦：例えばどんなふうに気を付けていますか？

菅原：自分が実際困ったこととかを先出しして伝えるようにしています。そうすることで、できないことがあっても、つまづいてもいいんだっていう安心感が伝わるかなと思って。

井亦：確かに！多分やっている人は少ないと思います。困って聞かれたことに対して答えることはするけど、ちなみにそれは、「もう後から私に聞いてくんよ。」っていう心理は 1 ミリもないですか？笑

菅原：全然違います笑 そんな嫌なやつじゃないです笑

井亦：失礼しました笑 最後の質問です。この 1 年で感じたことだったり、ハートメディカルで学んだことを教えてください！

菅原：幅広い患者さんたちと関われるのは凄く良い経験ですね！小学生の子がいたりとか 90 歳のおばあちゃんがいるとかっていうのが本当に幅広い年齢の方が多くいます。その幅広い年齢の方々の役に立てるといふか、好きになれるっていうのはここで働いててすごく感じます。ありがたうってこちはお仕事ですが、なんかたくさん感謝してもらえているのは、すごいやってより良くてありがたいなあ、治したいなっていう風になります。いるんな人の役に立てるといふのが凄くやりがいですね！

井亦：そうですね。施術に限らず受付業務とか全般の話にはなりますが、やり方を説明するときは気を付けていますね。

井亦：例えばどんなふうに気を付けていますか？

菅原：自分が実際困ったこととかを先出しして伝えるようにしています。そうすることで、できないことがあっても、つまづいてもいいんだっていう安心感が伝わるかなと思って。

井亦：確かに！多分やっている人は少ないと思います。困って聞かれたことに対して答えることはするけど、ちなみにそれは、「もう後から私に聞いてくんよ。」っていう心理は 1 ミリもないですか？笑

菅原：全然違います笑 そんな嫌なやつじゃないです笑

井亦：失礼しました笑 最後の質問です。この 1 年で感じたことだったり、ハートメディカルで学んだことを教えてください！

菅原：幅広い患者さんたちと関われるのは凄く良い経験ですね！小学生の子がいたりとか 90 歳のおばあちゃんがいるとかっていうのが本当に幅広い年齢の方が多くいます。その幅広い年齢の方々の役に立てるといふか、好きになれるっていうのはここで働いててすごく感じます。ありがたうってこちはお仕事ですが、なんかたくさん感謝してもらえているのは、すごいやってより良くてありがたいなあ、治したいなっていう風になります。いるんな人の役に立てるといふのが凄くやりがいですね！

井亦：そうですね。施術に限らず受付業務とか全般の話にはなりますが、やり方を説明するときは気を付けていますね。

井亦：例えばどんなふうに気を付けていますか？

菅原：自分が実際困ったこととかを先出しして伝えるようにしています。そうすることで、できないことがあっても、つまづいてもいいんだっていう安心感が伝わるかなと思って。

井亦：確かに！多分やっている人は少ないと思います。困って聞かれたことに対して答えることはするけど、ちなみにそれは、「もう後から私に聞いてくんよ。」っていう心理は 1 ミリもないですか？笑

菅原：全然違います笑 そんな嫌なやつじゃないです笑

井亦：失礼しました笑 最後の質問です。この 1 年で感じたことだったり、ハートメディカルで学んだことを教えてください！

菅原：幅広い患者さんたちと関われるのは凄く良い経験ですね！小学生の子がいたりとか 90 歳のおばあちゃんがいるとかっていうのが本当に幅広い年齢の方が多くいます。その幅広い年齢の方々の役に立てるといふか、好きになれるっていうのはここで働いててすごく感じます。ありがたうってこちはお仕事ですが、なんかたくさん感謝してもらえているのは、すごいやってより良くてありがたいなあ、治したいなっていう風になります。いるんな人の役に立てるといふのが凄くやりがいですね！

井亦：そうですね。施術に限らず受付業務とか全般の話にはなりますが、やり方を説明するときは気を付けていますね。

井亦：例えばどんなふうに気を付けていますか？

菅原：自分が実際困ったこととかを先出しして伝えるようにしています。そうすることで、できないことがあっても、つまづいてもいいんだっていう安心感が伝わるかなと思って。

井亦：確かに！多分やっている人は少ないと思います。困って聞かれたことに対して答えることはするけど、ちなみにそれは、「もう後から私に聞いてくんよ。」っていう心理は 1 ミリもないですか？笑

菅原：全然違います笑 そんな嫌なやつじゃないです笑

井亦：失礼しました笑 最後の質問です。この 1 年で感じたことだったり、ハートメディカルで学んだことを教えてください！

菅原：幅広い患者さんたちと関われるのは凄く良い経験ですね！小学生の子がいたりとか 90 歳のおばあちゃんがいるとかっていうのが本当に幅広い年齢の方が多くいます。その幅広い年齢の方々の役に立てるといふか、好きになれるっていうのはここで働いててすごく感じます。ありがたうってこちはお仕事ですが、なんかたくさん感謝してもらえているのは、すごいやってより良くてありがたいなあ、治したいなっていう風になります。いるんな人の役に立てるといふのが凄くやりがいですね！

井亦：そうですね。施術に限らず受付業務とか全般の話にはなりますが、やり方を説明するときは気を付けていますね。

井亦：例えばどんなふうに気を付けていますか？

菅原：自分が実際困ったこととかを先出しして伝えるようにしています。そうすることで、できないことがあっても、つまづいてもいいんだっていう安心感が伝わるかなと思って。

井亦：確かに！多分やっている人は少ないと思います。困って聞かれたことに対して答えることはするけど、ちなみにそれは、「もう後から私に聞いてくんよ。」っていう心理は 1 ミリもないですか？笑

菅原：全然違います笑 そんな嫌なやつじゃないです笑

井亦：失礼しました笑 最後の質問です。この 1 年で感じたことだったり、ハートメディカルで学んだことを教えてください！

菅原：幅広い患者さんたちと関われるのは凄く良い経験ですね！小学生の子がいたりとか 90 歳のおばあちゃんがいるとかっていうのが本当に幅広い年齢の方が多くいます。その幅広い年齢の方々の役に立てるといふか、好きになれるっていうのはここで働いててすごく感じます。ありがたうってこちはお仕事ですが、なんかたくさん感謝してもらえているのは、すごいやってより良くてありがたいなあ、治したいなっていう風になります。いるんな人の役に立てるといふのが凄くやりがいですね！

井亦：そうですね。施術に限らず受付業務とか全般の話にはなりますが、やり方を説明するときは気を付けていますね。

井亦：例えばどんなふうに気を付けていますか？

菅原：自分が実際困ったこととかを先出しして伝えるようにしています。そうすることで、できないことがあっても、つまづいてもいいんだっていう安心感が伝わるかなと思って。

井亦：確かに！多分やっている人は少ないと思います。困って聞かれたことに対して答えることはするけど、ちなみにそれは、「もう後から私に聞いてくんよ。」っていう心理は 1 ミリもないですか？笑

菅原：全然違います笑 そんな嫌なやつじゃないです笑

井亦：失礼しました笑 最後の質問です。この 1 年で感じたことだったり、ハートメディカルで学んだことを教えてください！

菅原：幅広い患者さんたちと関われるのは凄く良い経験ですね！小学生の子がいたりとか 90 歳のおばあちゃんがいるとかっていうのが本当に幅広い年齢の方が多くいます。その幅広い年齢の方々の役に立てるといふか、好きになれるっていうのはここで働いててすごく感じます。ありがたうってこちはお仕事ですが、なんかたくさん感謝してもらえているのは、すごいやってより良くてありがたいなあ、治したいなっていう風になります。いるんな人の役に立てるといふのが凄くやりがいですね！

井亦：そうですね。施術に限らず受付業務とか全般の話にはなりますが、やり方を説明するときは気を付けていますね。

井亦：例えばどんなふうに気を付けていますか？

菅原：自分が実際困ったこととかを先出しして伝えるようにしています。そうすることで、できないことがあっても、つまづいてもいいんだっていう安心感が伝わるかなと思って。

井亦：確かに！多分やっている人は少ないと思います。困って聞かれたことに対して答えることはするけど、ちなみにそれは、「もう後から私に聞いてくんよ。」っていう心理は 1 ミリもないですか？笑

菅原：全然違います笑 そんな嫌なやつじゃないです笑

井亦：失礼しました笑 最後の質問です。この 1 年で感じたことだったり、ハートメディカルで学んだことを教えてください！

菅原：幅広い患者さんたちと関われるのは凄く良い経験ですね！小学生の子がいたりとか 90 歳のおばあちゃんがいるとかっていうのが本当に幅広い年齢の方が多くいます。その幅広い年齢の方々の役に立てるといふか、好きになれるっていうのはここで働いててすごく感じます。ありがたうってこちはお仕事ですが、なんかたくさん感謝してもらえているのは、すごいやってより良くてありがたいなあ、治したいなっていう風になります。いるんな人の役に立てるといふのが凄くやりがいですね！

井亦：そうですね。施術に限らず受付業務とか全般の話にはなりますが、やり方を説明するときは気を付けていますね。

井亦：例えばどんなふうに気を付けていますか？

菅原：自分が実際困ったこととかを先出しして伝えるようにしています。そうすることで、できないことがあっても、つまづいてもいいんだっていう安心感が伝わるかなと思って。

井亦：確かに！多分やっている人は少ないと思います。困って聞かれたことに対して答えることはするけど、ちなみにそれは、「もう後から私に聞いてくんよ。」っていう心理は 1 ミリもないですか？笑

菅原：全然違います笑 そんな嫌なやつじゃないです笑

井亦：失礼しました笑 最後の質問です。この 1 年で感じたことだったり、ハートメディカルで学んだことを教えてください！

菅原：幅広い患者さんたちと関われるのは凄く良い経験ですね！小学生の子がいたりとか 90 歳のおばあちゃんがいるとかっていうのが本当に幅広い年齢の方が多くいます。その幅広い年齢の方々の役に立てるといふか、好きになれるっていうのはここで働いててすごく感じます。ありがたうってこちはお仕事ですが、なんかたくさん感謝してもらえているのは、すごいやってより良くてありがたいなあ、治したいなっていう風になります。いるんな人の役に立てるといふのが凄くやりがいですね！



かちがわ院
菅原先生



つしま中央院
真鍋先生

会社説明



名古屋医専

ハートメディカルを選んだきっかけ

私が探していた学校卒業後の就職先候補は、私自身が鍼灸師として、息長く活躍する為に、希望する会社での鍼灸治療割合でした。実際に自分の目で確かめてみると、外部の臨床実習にて、ハートメディカルさんを希望し、職場体験をさせていただいた際に、患者さんの来院件数の多さに伴い、鍼灸治療の多さが1番の決め手でした。鍼灸接骨院が乱立する中で、会社の存続と自分自身の技術力向上とを両立させるには、患者さんの来院あってこそ成り立つものであり、長い歴史があるハートメディカルさんにご縁があり、採用して頂きました。

入社後の意気込み!

最短での院長職を目指します。



名古屋医専

ハートメディカルを選んだきっかけ

学校の実習先であり、自分にとって1番いい環境で勉強できると考えたためです。

入社後の意気込み!

院長になれるための勉強の量、質を考えて沢山のことを吸収します!



中和医療

ハートメディカルを選んだきっかけ

見学の時に温かく迎えてくれ、話を聞いたら社員さんのことを大事にしてくれそうだったからです。

入社後の意気込み!

お客様にも一緒に働く仲間にも開心救道!!

内定者 インタビュー



静岡医療学園

ハートメディカルを選んだきっかけ

企業理念である「開心救道」のとおり、患者様のことを1番に考え、患者様の立場に立って治療を行える施術者に今後なっていきたいと思っているからです。また、見学の際の先生方の治療体験で痛みがある部分が短時間で軽減したことに驚き、先生方のような施術者になりたいと思ったからです!

入社後の意気込み!

3ヶ月の研修で自分の技術を磨き、患者様のお身体を治し、感謝される施術者になりたいです!



名古屋医専

ハートメディカルを選んだきっかけ

学校の実習先であり、自分にとって欲しい環境が揃っていて勉強がしっかりとできると考えたため

入社後の意気込み!

面接で伝えさせていただいた通り院長になれるように向上心を持ち、患者さんを第一に考え、業績に貢献できるようにしていきます。

見学



内 定

面 接

